

**** محل کار کلیه پرسنل استخدامی بصورت کادر اداری در دفتر فروش شرکت آبایان می باشد. ****

۱. معاونت فروش و بازاریابی

شرایط ، مهارت و تخصص ها :

- جنسیت: خانم / آقا
- حداقل ۳۵ سال سن
- حداقل کارشناسی
- حداقل ۱۰ سال سابقه کار مرتبط و ۵ سال سابقه مدیریت فروش در شرکت و صنعت ساختمان و ابزار آلات صنعتی و ساختمانی
- **توانمندی مدیریت و کنترل کامل تیم در واحدهای فروش داخلی و خارجی (صادرات) ، بازاریابی ، تبلیغات مارکتینگ**
- ارزیابی فرایندها و رویه های تیم فروش، تحلیل آمارهای فروش و گزارش به مدیرعامل
- نظارت بر دفاتر و تیم های فروش، بازاریابی، توسعه بازار
- تعیین سهمیه فروش فردی و منطقه بندی جغرافیایی برای اعضای تیم فروش
- حل مشکلات مشتری در رابطه با فروش و خدمات پس از فروش
- نظارت بر عاملین و نمایندگان فروش محصولات
- نظارت بر ترجیحات مشتری برای تعیین تمرکز فعالیت های فروش
- طرح ریزی فروش ها و تعیین سودآوری محصولات و خدمات
- تعیین نرخ های تخفیف و برنامه های قیمت گذاری خاص
- برنامه ریزی و هماهنگی برنامه های آموزشی کارکنان زیرمجموعه خود
- برنامه ریزی، بودجه بندی، کنترل و اجرا در فروش و کمپین های بازاریابی
- تعیین اهداف استراتژیک تیم بازاریابی و توسعه بازار
- تحقیقات بازاریابی داخلی و خارجی و ارزیابی فرصت های بازار
- تحلیل وضعیت موجود شامل عوامل داخلی و خارجی
- بخش بندی بازار هدف و تعیین مشتریان بلقوه
- پیش بینی فروش ، توانمندی و تجربه در مدیریت جلسات و قراردادهای کلان فروش
- شخصیت کاریزماتیک و تاثیرگذار اجتماعی ، نتیجه گرا بودن همراه با مهارتهای تحلیلی قوی
- توانمندی حضور و مدیریت ماموریت ها و نمایشگاه های درون و خارج از کشور در زمینه توسعه فروش و بازار هدف
- فعال، جسور، سخنور، پر انرژی و پویا در زمینه رشد و ارتقای شخصی و رهبر و استادی توانا برای تیم فروش
- مهارتهای عالی رهبری تیم جهت رسیدن به سهمیه ها و اهداف سازمان و فروش
- درک عمیق از سیستمهای CRM و بهین الگوها.

• حقوق و مزایا توافقی (درآمد ماهیانه ثابت + کارانه توافقی با توجه به توانایی)

• سرویس ایاب و ذهاب

• قرارداد تمام وقت

• بیمه تامین اجتماعی

• بیمه تکمیل درمان رایگان

• آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی

۲. مدیر فروش و بازاریابی

شرایط ، مهارت و تخصص ها :

- جنسیت: خانم / آقا
 - حداقل ۳۵ سال سن
 - حداقل کارشناسی
 - حداقل ۷ سال سابقه کار مرتبط و ۳ سال سابقه مدیریت فروش در شرکت و صنعت ساختمان و ابزار آلات صنعتی و ساختمانی
 - روابط عمومی بسیار بالا، خوش برخورد و فن بیان قوی، ظاهری آراسته
 - روحیه کار تیمی، خلاقیت و نوآوری در روشهای فروش ، پیگیر
 - توانایی تحلیل بازار و طراحی استراتژی فروش، فروش موثری، برنامه ریز و تقسیم کننده مناسب مناطق فروش ، کنترل کننده نتیجه کار،
 - تبحر و تسلط بر تحلیل شخصیت و شناخت مشتری ، بودجه بندی کمپین های بازاریابی
 - پیگیری و ارتباط با مشتریان جدید و خلاق در ایجاد روشهای نوین جهت افزایش سهم بازار
 - قدرت ارائه انواع گزارش های پیشنهادها و آنالیزهای انجام شده از فروش و مشتریان بصورت خلاصه
 - بررسی و آنالیز رقبا و محصولات آنها و قدرت اطلاع کامل از عملکرد آنها و رصد بازار ، برنامه ریزی، بودجه بندی، کنترل و اجرا
 - ارائه پیشنهادهای کاربردی در خصوص محصولات و روش های افزایش فروش با توجه به سیاست ها و اقدام های رقبا، دارای روحیه کار تیمی، توانایی هدایت و تولید بازار هدف برای خود و تیم فروش تحت مدیریت خود
 - توانایی آموزش دادن اصول و مقررات تعیین شده برای تیم فروش تحت مدیریت خود توانایی کار با برنامه ها و نرم افزارهای مرتبط (CRM)
 - توانایی به ثمر رساندن تارگت فروش هم بصورت شخصی و تیمی ، تعیین نرخ های تخفیف و برنامه های قیمت گذاری خاص
 - توانایی ارتباط با ارگانها و سازمانهای دولتی و خصوصی و مذاکره و عقد قرارداد با آنها
 - توانمندی حضور و مدیریت ماموریت ها و نمایشگاه های درون و خارج از کشور در زمینه توسعه فروش و بازار هدف.
 - نگرش مثبت و انگیزه بالا برای کسب درآمدهای بالا و حفظ و گسترش اشتیاق برای فروش در خود و تیم فروش
 - قدرت خود مدیریتی
 - تسلط به تحلیل بازار و ارزیابی رقبا
-
- حقوق و مزایا توافقی (درآمد ماهیانه ثابت + کارانه توافقی با توجه به توانایی)
 - سرویس ایاب و ذهاب
 - قرارداد تمام وقت
 - بیمه تامین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان، پویا و جذاب

۳. سرپرست فروش و بازاریابی

شرایط ، مهارت و تخصص ها :

- جنسیت: خانم / آقا
 - حداقل ۳۰ سال سن
 - حداقل ۵ سال سابقه کار مرتبط و ۲ سال سابقه مدیریت فروش در شرکت و صنعتی ساختمانی
 - روابط عمومی بسیار بالا، خوش برخورد و فن بیان قوی، ظاهری آراسته
 - روحیه کار تیمی، خلاقیت و نوآوری در روشهای فروش ، پیگیر
 - حداقل کارشناسی
 - مسلط به استراتژی های فروش و توانایی تحلیل بازار
 - مسلط به برنامه ریزی و هدف گذاری در فروش
 - توانایی اعزام به مأموریت برای استان ها و شهرستان های کشور جهت مذاکرات و سرکشی
 - آشنایی با انواع قراردادهای فروش و نرم افزارهای فروش (CRM)
- دو ردیف شغلی مدیریت واحد فروش برای دو سبد محصول در دزفول و اهواز در این رده موجود می باشد.

-
- حقوق و مزایا توافقی (درآمد ماهیانه ثابت + کارانه توافقی با توجه به توانایی)
 - سرویس ایاب و ذهاب
 - قرارداد تمام وقت
 - بیمه تامین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان ، پویا و جذاب

۴. کارشناس بازاریابی و فروش :

شرایط ، مهارت و تخصصی ها :

- جنسیت: خانم / آقا
- سن : ۲۶-۳۵ سال
- حداقل ۲ سال سابقه کار مرتبط فروش ، بازاریابی و مذاکره
- روابط عمومی بسیار بالا، خوش برخورد و فن بیان قوی، ظاهری آراسته
- آشنا به نرم افزار آفیس و شبکه های اجتماعی
- روحیه کار تیمی، خلاقیت و نوآوری در روشهای فروش ، پیگیر و باهوش
- پیگیری و ارتباط با مشتریان جدید و خلاق در ایجاد روشهای نوین فروش
- توانایی به ثمر رساندن تارگت فروش هم بصورت شخصی و تیمی
- توانایی برقراری ارتباط برای جذب مشتریان جدید و متقاعد سازی
- توانایی ارتباط با ارگانها و سازمانهای دولتی و خصوص و مذاکره و عقد قرارداد با آنها
- نگرش مثبت و انگیزه بالا برای کسب درآمدهای بالا و حفظ و گسترش اشتیاق برای فروش
- آشنایی با صنعت ساختمان و upvc امتیاز می باشد.
- توانایی اعزام به ماموریت درون و برون استانی در صورت نیاز

-
- حقوق و مزایا توافقی با توجه به توانایی فرد (حداقل قانون کار + کارانه)
 - قرارداد تمام وقت ، عیدی ، پاداش ، سنوات ، بن ، مسکن ، اولاد
 - بیمه تامین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان، پویا و با انگیزه
 - سرویس ایاب و ذهاب

محل کار : کادر اداری شرکت در دزفول و یا اهواز با توجه به موقیت فرد می تواند باشد.

۵. کارشناس توسعه بازار و بازاریابی:

شرایط ، مهارت و تخصص ها :

- جنسیت: آقا
- سن: ۲۶ - ۳۸ سال
- روابط عمومی بالا و فن بیان قوی
- سابقه کار بازاریابی حضوری و میدانی
- آشنایی با اصول مذاکره و متقاعدسازی
- آشنایی با تکنیک های فروش و نهایی سازی فروش
- امکان اعزام به مأموریت های برون استانی

-
- قرارداد تمام وقت
 - - حقوق طبق قانون کار + تمام مزایا (بن، حق مسکن، حق اولاد، عیدی، پاداش، سنوات، حق مأموریت) + کارانه و پاداش فروش
 - - سرویس ایاب و ذهاب
 - - بیمه تأمین اجتماعی
 - - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی

۶. بازاریاب :

- جنسیت: آقا
- سن: ۲۶-۳۸ سال
- روابط عمومی بالا و فن بیان قوی
- علاقه مند به امور بازاریابی و فروش
- آشنایی با اصول مذاکره و متقاعدسازی
- آشنایی با تکنیک های فروش و نهایی سازی فروش
- سابقه کار مرتبط با فروش و بازاریابی
- امکان اعزام به مأموریت درون و برون استانی در صورت نیاز

-
- قرارداد تمام وقت
 - - حقوق طبق قانون کار + تمام مزایا (بن، حق مسکن، حق اولاد، عیدی، پاداش، سنوات، حق مأموریت) + کارانه و پاداش فروش
 - - سرویس ایاب و ذهاب
 - - بیمه تأمین اجتماعی
 - - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی