

۱- معاونت فروش و بازاریابی

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: خانم / آقا
- حداقل سن: ۳۵ سال
- حداقل کارشناسی، ترجیحا رشته‌های مرتبط با فروش، بازاریابی، مدیریت صنعتی
- حداقل ۱۰ سال سابقه کار مرتبط و ۵ سال سابقه مدیریت فروش در شرکت و صنعت (آشنایی با صنعت upvc اولویت و برتری می‌باشد)
- روابط عمومی بسیار بالا، خوش برخورد و فن بیان قوی، ظاهری آراسته و شخصیت کاریزماتیک
- روحیه کار تیمی، خلاقیت و نوآوری در روش‌های فروش، پیگیر
- توانایی تحلیل بازار و طراحی استراتژی فروش، برنامه‌ریزی و تقسیم کننده مناسب مناطق فروش، کنترل کننده نتیجه کار
- تبحر و تسلط بر تحلیل شخصیت و شناخت مشتری، بودجه‌بندی کمپین‌های بازاریابی
- پیگیری و ارتباط با مشتریان جدید و خلاق در ایجاد روش‌های نوین جهت افزایش سهم بازار
- قدرت ارائه انواع گزارش پیشنهادها و آنالیزهای انجام شده از فروش و مشتریان بصورت خلاصه
- بررسی و آنالیز رقبا و محصولات آن‌ها و قدرت اطلاع کامل از عملکرد آن‌ها و رصد بازار، برنامه‌ریزی، بودجه بندی، کنترل و اجرا
- ارائه پیشنهادها کاربردی در خصوص محصولات و روش‌های افزایش فروش با توجه به سیاست‌ها و اقدامات رقبا، دارای روحیه کار تیمی، توانایی هدایت و تولید بازار هدف برای خود و تیم فروش تحت مدیریت خود
- توانایی آموزش دادن اصول و مقررات تعیین شده برای تیم فروش تحت مدیریت خود توانایی کار با برنامه‌ها و نرم افزارهای مرتبط (CRM)
- توانایی به ثمر رساندن تارگت فروش هم بصورت شخصی و هم تیمی، تعیین نرخ‌های تخفیف و برنامه‌های قیمت گذاری خاص
- توانمندی حضور و مدیریت ماموریت‌ها و نمایشگاه‌های داخل و خارج از کشور در زمینه توسعه فروش و بازار هدف
- نگرش مثبت و انگیزه بالا برای کسب درآمدهای بالا و حفظ و گسترش اشتیاق برای فروش در خود و تیم فروش
- قدرت خود مدیریتی

• حقوق و مزایا توافقی (درآمد ماهیانه ثابت + کارانه توافقی با توجه به توانایی)

• قرارداد تمام وقت

• بیمه تأمین اجتماعی

• بیمه تکمیل درمان رایگان

• آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی

• محیط کاری جوان، پویا و جذاب

۲- مدیر فروش و بازاریابی

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: خانم / آقا
- حداقل سن: ۳۲ سال
- حداقل مدرک تحصیلی کارشناسی، ترجیحاً رشته‌های مرتبط با فروش، بازاریابی، مدیریت صنعتی
- حداقل ۵ سال سابقه کار مرتبط و ۲ سال سابقه مدیریت و سرپرست فروش
- روابط عمومی بسیار بالا، خوش برخورد و فن بیان قوی، ظاهری آراسته
- تسلط به تحلیل بازار و ارزیابی رقبا و طراحی استراتژی فروش
- پیگیری و ارتباط با مشتریان جدید و خلاق در ایجاد روش‌های نوین جهت افزایش سهم بازار
- قدرت ارائه انواع گزارش پیشنهادها و آنالیزهای انجام شده از فروش و مشتریان
- توانایی مدیریت و رهبری تیم فروش
- توانایی کار با برنامه‌ها و نرم افزارهای مرتبط (CRM)
- توانمندی حضور و مدیریت مأموریت‌ها و نمایشگاه‌های داخل و خارج از کشور در زمینه توسعه فروش و بازار هدف

باتوجه به تنوع سبد محصولی، چند ردیف شغلی مدیریت تیم فروش هر محصول موجود می‌باشد.

-
- حقوق و مزایا توافقی (درآمد ماهیانه ثابت + کارانه توافقی با توجه به توانایی)
 - قرارداد تمام وقت
 - بیمه تأمین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان، پویا و جذاب

۳- مدیر مارکتینگ

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: خانم / آقا
- حداقل سن: ۳۵ سال
- کارشناسی یا کارشناسی ارشد رشته‌های مرتبط با MBA و بازاریابی
- حداقل ۷ سال سابقه مرتبط و ۳ سال سابقه سرپرستی/مدیریت

- تجربه و توانایی مدیریت یک تیم مارکتینگ، ایده پرداز و خلاق، با انگیزه و پرنرزی
- مسلط به طراحی و اجرای مارکتینگ پلن
- تسلط بر دیجیتال مارکتینگ
- تجربه مدیریت پروژه های SEO
- مهارت در تحقیق و توسعه و تحلیل رقبا
- آشنایی با روش های تحقیقات بازار و جمع آوری و طبقه بندی اطلاعات مورد نیاز از مشتریان
- شناسایی فرصت های افزایش فروش، افزایش سود و تجزیه و تحلیل و طراحی برنامه های اجرایی
- مطالعه و برنامه ریزی در مورد تخفیف ها، جوایز و انگیزه های افزایش خرید و وفادارسازی مشتریان
- تخمین بودجه تبلیغاتی و بودجه عملیاتی فروش برای رسیدن به تارگت های تعیین شده

-
- حقوق و مزایا توافقی (با توجه به توانمندی، سوابق و تجارب فرد قابل مذاکره می باشد)
 - قرارداد تمام وقت
 - بیمه تأمین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان، پویا و جذاب

۴- مدیر خدمات پس از فروش

شرایط، مهارت و تخصص ها:

- جنسیت: خانم / آقا
- بازه سنی: ۳۰ تا ۴۰ سال
- حداقل مدرک کارشناسی (ترجیحا رشته های مدیریت، مهندسی صنایع، مدیریت صنعتی)
- مهارت در اصول و فنون مذاکره و توانمند در ارتباط اثربخش
- تسلط به نرم افزار مدیریت ارتباط با مشتریان (CRM)
- پیگیری و پشتکار بالا
- توانایی مدیریت و رهبری تیم
- مدیریت مشتریان ناراضی
- کنترل و نظارت به کل فرآیند گارانتی
- تجزیه و تحلیل درخواست و شکایات مشتریان خدمات پس از فروش جهت پیگیری و اقدام
- آشنا به کنترل پروژه
- با تجربه در مذاکره با مشتریان

- فن بیان قوی
- آشنا با حل مسئله و مدیریت تعارض
- خلاق در ایده جهت بهبود سرعت و کیفیت خدمات رسانی به مشتریان
- ارائه بازخورد عیوب محصولات به شرکت برای بهبود فنی و مستمر آن‌ها
- نظارت بر نحوه ثبت و رسیدگی به درخواست مشتریان
- نظارت بر ایجاد، تکمیل و بروزرسانی پرونده‌های مشتریان
- قدرت تعامل و روابط عمومی بالا
- سرعت عمل و دقت بالا
- داشتن روحیه همکاری و مسئولیت پذیری بالا

-
- حقوق و مزایا توافقی (با توجه به توانمندی، سوابق و تجارب فرد قابل مذاکره می‌باشد)
 - قرارداد تمام وقت
 - بیمه تأمین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان، پویا و جذاب

۵- مهندس فروش

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: خانم / آقا
- حداقل سن: ۳۰ سال
- حداقل مدرک تحصیلی کارشناسی ترجیحاً رشته‌های صنایع، مدیریت صنعتی، MBA
- تسلط کامل به نرم افزار اکسل به صورت حرفه‌ای
- تعهد به کار، مسئولیت پذیر و خلاق
- ظاهر و روابط عمومی مناسب
- توانمندی جمع آوری، آنالیز و تحلیل دیتای مرتبط با فروش
- امکان مأموریت‌های درون و برون استانی در طول ماه
- این رده شغلی مرتبط با دپارتمان فروش و مارکتینگ می‌باشد و با توجه به این موضوع تجربه و دانش در زمینه فروش مورد نیاز است. به عنوان یک تحلیل گر و آنالیزکننده مرتبط با فروش فعالیت می‌کند.

- حقوق و مزایا توافقی (با توجه به توانمندی، تجارب و سوابق فرد، قابل مذاکره می‌باشد)
- قرارداد تمام وقت
- بیمه تأمین اجتماعی
- بیمه تکمیل درمان رایگان
- آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
- محیط کاری جوان ، پویا و جذاب

۶- مسئول CRM

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: خانم / آقا
- حداقل سن: ۳۰ سال
- حداقل ۲ سال سابقه کار مرتبط
- حداقل مدرک کارشناسی
- فعال و پرنرزی و خلاق با ظاهری بسیار آراسته
- آشنایی کافی با CRM و باشگاه مشتریان
- تسلط کامل بر نرم افزار Excel ، گزارش‌های تحلیلی و باشگاه مشتریان
- پیگیری و حصول نتیجه کلیه بخش‌ها و واحدهای در ارتباط با مشتریان در کلیه فرآیندهای سازمان
- کنترل صحت فرآیند هویت ارتباط با مشتریان
- مسلط به ایجاد فرآیند و اصلاح
- گزارش‌گیری و گزارش‌دهی
- مسلط به برنامه‌ریزی و مستندسازی
- آشنایی کافی با فنون مذاکره و متقاعدسازی
- طراحی سیستم جامع ارتباط با مشتریان
- بررسی داده‌ها و تهیه گزارشات مربوطه
- ارائه راهکارهای جدید در حوزه سیستم‌های مدیریت ارتباط با مشتریان بر اساس استراتژی سازمان

-
- حقوق طبق قانون کار با تمام مزایا تا توافقی
 - قرارداد تمام وقت
 - بیمه تأمین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان، پویا و جذاب

۷- کارشناس فروش

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: خانم / آقا
- سن: ۲۶ - ۳۵ سال
- حداقل ۲ سال سابقه کار مرتبط با فروش در شرکت و صنعت
- روابط عمومی بسیار بالا، خوش برخورد و فن بیان قوی، ظاهری آراسته
- آشنا به نرم افزار آفیس و شبکه‌های اجتماعی
- آشنایی با اصول مذاکره و متقاعدسازی
- توانایی اعزام به ماموریت درون و برون استانی در طول ماه

-
- حقوق حداقل اداره کاری با تمام مزایا + کارانه و پاداش فروش
 - قرارداد تمام وقت
 - بیمه تأمین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان، پویا و جذاب

محل کار: کادر اداری شرکت در دزفول، اهواز یا تهران با توجه به موقعیت فرد می‌تواند باشد.

۸- کارشناس فنی خدمات پس از فروش

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: آقا
- حداقل سن: ۳۲ سال
- حداقل تحصیلات کارشناسی (ترجیحاً رشته‌های فنی)
- حداقل ۲ سال سابقه کار مرتبط
- آشنایی با فرآیندهای خدمات پس از فروش تا کسب رضایتمندی و وفادارسازی مشتری
- روابط عمومی بالا و فن بیان قوی
- داشتن اطلاعات فنی مناسب
- امکان اعزام به ماموریت های درون و برون استانی

- توانایی تحلیل، جمع بندی و مدیریت امور
-

- حقوق طبق قانون کار با تمام مزایا تا توافقی
- قرارداد تمام وقت
- بیمه تأمین اجتماعی
- بیمه تکمیل درمان رایگان
- آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
- محیط کاری جوان، پویا و جذاب

۹- طراح و گرافیکست

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: خانم / آقا
 - حداقل سن: ۲۶ سال
 - حداقل ۱ سال سابقه کار مرتبط
 - حداقل کارشناسی رشته‌های مرتبط
 - خلاق و ایده پرداز
 - تسلط کامل به فتوشاپ و ایلاستریتور و افتراکت
 - آشنا به پروسه چاپ
-

- حقوق طبق قانون کار با تمام مزایا تا توافقی
- قرارداد تمام وقت
- بیمه تأمین اجتماعی
- بیمه تکمیل درمان رایگان
- آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
- محیط کاری جوان، پویا و جذاب

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: خانم / آقا
- سن: ۲۶ - ۳۸ سال
- حداقل کارشناسی ترجیحا رشته‌های مهندسی صنایع، MBA، بازرگانی
- حداقل سابقه کار مرتبط ۲ سال
- پرانرژی و علاقمند به یادگیری و پیشرفت
- تسلط به کار با نرم افزارهای Excel و PowerPoint
- آشنایی با مفاهیم و ابزارهای CRM
- بازدید میدانی و اخذ اطلاعات بازار
- شناسایی و تجزیه و تحلیل بازارهای جدید، مشتریان جدید
- امکان انجام ماموریت برون شهری
- شناسایی و آنالیز محصولات رقبا
- آشنایی با اصول و مبانی تحقیقات بازار و بازاریابی
- نظرسنجی و سنجش برند، بررسی رقبا، تحلیل قیمت‌ها، فروش و روش‌های بازاریابی
- جمع‌آوری، تحلیل داده‌ها و تهیه گزارشات مربوطه
- تحقیق در خصوص کانال‌های فروش
- اجرای تحقیقات معتبر و مطمئن در زمینه بازار

-
- حقوق طبق قانون کار با تمام مزایا
 - قرارداد تمام وقت
 - بیمه تأمین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان، پویا و جذاب

شرایط، مهارت و تخصص‌ها:

- جنسیت: آقا
- سن: ۲۶-۳۸ سال
- ظاهر مناسب
- روابط عمومی بالا و فن بیان قوی
- علاقه‌مند به امور بازاریابی و فروش
- آشنایی با اصول مذاکره و متقاعدسازی
- آشنایی با تکنیک‌های فروش و نهایی‌سازی فروش
- سابقه کار مرتبط با فروش و بازاریابی
- امکان اعزام به مأموریت درون و برون استانی در صورت نیاز
(کار به صورت بازاریابی می‌باشد)

-
- حقوق طبق قانون کار با تمام مزایا + کارانه و پاداش فروش
 - قرارداد تمام وقت
 - بیمه تأمین اجتماعی
 - بیمه تکمیل درمان رایگان
 - آموزش و ارتقاء سطح دانش و شغلی
 - محیط کاری جوان، پویا و جذاب